Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad
Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...
Actividades de clientes
Orientaciones y entr...
Ventas

Solo lectura: estado de este registro: Completado

Actualizar | Comprobar acceso | Proceso | Agregar a la cola | Detalles del elemento ... | Flujo | Plantillas de Word | Ejecutar informe | Compartir

# Asesorías formulación plan de negocio metodología fondo emprender. – Jainer David Salas Villalba :

Guardado

Tarea · Tarea

Albani De Jesus Coronado Felizzola
Propietario

**REGISTRO DE ACTIVIDADES** Relacionados

| | | |
|---|---|---|
| Tipo de reporte de tiempo | * | Asesoría |
| Asunto | * | Asesorías formulación plan de negocio metodología fondo emprender. – Jainer David Salas Villalba |
| Regional | * | 44 Guajira |
| Centro | * | 44-Centro Industrial y de Energías Alternativas |

9222

| | | |
|---|---|---|
| Orientador | * | acoronado@sena.edu.co |

| | |
|---|---|
| Nombres | Albani De Jesus |
| Apellidos | Coronado Felizzola |

## Datos de asesoría

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Cliente / UP | * | Jainer David Salas Villalba | Contacto | * | Jainer David Salas Villalba |
| Tipo de contacto | * | En el centro (cara a cara) | Tipo de sesión | * | Inicial / Nueva |
| Canal de atención | * | Presencial | Programa | * | Emprendimiento |
| Área de asesoría | * | Plan de negocios | Asesoría para | * | Creación de Empresa FE |
| Sociedades BIC | * | No | Ayuda adicional | * | Plan de negocio |
| Economía popular | * | Yes | Economía campesina | * | No |

| | | | |
|---|---|---|---|
| Fecha realización | * | 22/08/2025 | 10:00 |
| Tiempo | | 1 hora | |

1,00

## Notas

Antecedentes del cliente: Asesorías formulación plan de negocio metodología fondo emprender. – Jainer David Salas Villalba

Resumen de la sesión de asesoría *:

Se inició la etapa de la formulación de su plan de negocio, primeramente, se realizó la presentación del orientador precisándole la metodología a utilizar en esta etapa, las responsabilidades que asume el emprendedor, seguidamente se efectuó la presentación del emprendedor y su idea de negocio.
Una vez terminado las presentaciones, se inició el proceso de las asesorías en la formulación del plan de negocio metodología fondo emprender.
Inicialmente se le solicitó a la emprendedora las herramientas de validación, el formato modelo de negocios y las certificaciones de procuraduría, contraloría, policía nacional, medidas correctivas y REDAM. También se le pidió copia de la cedula de ciudadanía, certificado de estudios realizado, debe enviarlo al correo del orientador
Posteriormente se le explicó como estructurar los diferentes ítems del plan. El primer ítem Quien es el cliente de su proyecto. En este espacio debe identificar "El cliente" ese que le va a comprar sus productos o servicios, lo más detallado posible, como se conoce a un hijo o a un familiar muy cercano. Precisando las características del cliente o consumidor. Además, debe definir las Cualidades del cliente o consumidor, por favor indicar gustos, preferencias, que le da miedo, que le hace feliz, cuáles son sus valores, que le gusta comer, si le gusta viajar, entre otros.
El segundo ítem, es el Planteamiento del problema o necesidad que se pretende solucionar, debe identificar cuáles las necesidades que usted espera satisfacer de sus potenciales clientes / consumidores.
El tercer ítem es el análisis de la competencia, los proyectos siempre hay competencia, hay que reconocerlo y son esos que hacen lo mismo que queremos hacer, o los que con su producto o servicio reemplazan lo que queremos hacer, describa tres (3) competidores y en qué se diferencia de ellos.
Se le continúo explicando el cuarto ítems, que es la Descripción del proyecto (¿Qué es lo que voy a ofrecer?). Debe explicar En qué consiste su proyecto, qué lo hace diferente a los demás. ¿Cuál es esa ventaja, que hace mejor a su producto o servicio a lo que ya existe, cual es ese toque especial, único que le va agregar?